

## 営業組織における「成長の生産性」の向上 ～育成マネージャーの負荷の軽減～

## ❖ 開催の背景

昨今の社会の風潮として叫ばれている「働き方改革」は、より一層、多くの組織において導入が進み始めています。限られた時間の中で高い生産性を上げることの必然性が増し、残業が発生しやすい営業などの組織においては、特に意識せざるを得ない状況となっています。組織においては、業務生産性の高い“スタープレイヤー”の個人の経験やノウハウを標準化して、組織内に展開していくことが実行され始めていますが、まだまだ成果と呼べるほどには至っておりません。また、成長を望む若手が、優れたリーダーからの良質な指導を受ける機会に恵まれていないなどの課題を抱えている、という声も多く聞かれます

本セミナーでは、限られたリソースを用いて、「成長の生産性(日々の成長度合い)」を上げていくために営業組織でできることについてご紹介いたします。情報収集・知恵共創の機会として、是非参加をご検討頂けますよう、お願い申し上げます

## ❖ 開催概要

■ 日 時: 2017年10月12日(木) 16:00-18:00 ※開場15:40

## ■ テーマ

1. 営業現場での育成課題と「成長の生産性」
2. 育成課題の解決手法と企業事例のご紹介
3. 対話力向上に効果的なインフラ(リフレクトル)の体験

■ 会 場: 株式会社ファーストキャリア 本社 セミナールーム

東京都渋谷区恵比寿1-19-19 恵比寿ビジネスタワー7F

(JR「恵比寿駅」から徒歩2分、地下鉄日比谷線「恵比寿駅」から徒歩4分)

■ ファシリテーター: Co-Growth株式会社 代表取締役 佐々木文平  
株式会社ファーストキャリア 取締役副社長 小仁聡

■ 参加費: 無料

■ 定 員: 30名程度(各社2名までといたします)

■ お申込: お申込書へ必要事項をご記入の上、メールにてお申込みください



## ❖ リフレクトルの特徴

<現場の実践活動を具体的に把握し、定量的にマネジメントすることができるようになる>



1. 撮影動画が振り返りに使えるようになる
2. 誰でも一定以上の効果的なフィードバックができるようになる
3. 距離的・時間的制限に捉われずに、有効なフィードバックが行える
4. 指導内容が見える化され、組織内でフィードバックができる人材が増える
5. 納得感あるアセスメントができ、アセスメント結果を成長につなげられる

## 【2017年度 / 営業力強化セミナー】申込書

【eigyoryoku@firstcareer.co.jp へお送りください】

下記の情報をご記入の上、ご参加くださいませ。

貴社名		
ご住所		
TEL		
ご出席者①	部署名	
	役職	氏名
ご出席者②	部署名	
	役職	氏名

### ■ 参加費：無料

※個人情報の取り扱いについて、プライバシー保護規約をご覧ください  
プライバシー保護規約 ([http://www.celm-group.com/privacy\\_shtml](http://www.celm-group.com/privacy_shtml))

### お問い合わせ先



株式会社ファーストキャリア  
セミナー事務局

東京都渋谷区恵比寿1-19-19 恵比寿ビジネスタワー7F  
TEL: 03-3440-0013 / FAX: 03-3440-0014

Mail: [eigyoryoku@firstcareer.co.jp](mailto:eigyoryoku@firstcareer.co.jp)

